

4 yılda 99 bin çiftçi ailesine dokundu

Şekerbank Tarım ve Bireysel Bankacılık Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Ertürk, bankanın çalışmalarına ilişkin açıklamalarda bulundu: "Bankamızın kuruluş misyonu olan sürdürülebilir tarımsal üretimin finansmanı için 2014 yılı sonunda başlattığımız Türkiye'de ve dünyada bir ilk olan 'Aile Çiftçiliği Bankacılığı' kapsamında küçük arazilerin birleştirilmesini sağlamayı, tarımsal üretimde verimliliği artırmayı, kolektif tarımı özendirmeyi ve yerel kültürün yok olmasını önlemeyi amaçlıyoruz. Bu kapsamda 'Aile Çiftçiliği Bankacılığı' ile 4 yılda 99 bin çiftçi ailesine yaklaşık 7 milyar TL finansman sağladık. Önümüzdeki dönemde de tarımı finansmanında öncü banka olma misyonumuzu daha da güçlendirerek devam edeceğiz. Aile Çiftçiliği Bankacılığı ile sunduğumuz ürün ve çözümleri ise şu şekilde sıralamak mümkün:

PARÇALI TARIM ARAZİLERİ 5 YIL VADEYLE BİRLESİYOR

Tarım arazilerinin miras yoluyla bölünerek küçülmesi ve çok parçalı arazi yapısından kaynaklanan verimsiz tarım sorunlarına çözüm olarak, miras hukukundan kaynaklı arazi bölünmelerinin önüne geçmeyi hedefleyen yasal düzenleme doğrultusunda Tarla Büyütme Kredisi ürünümüzü geliştirdik. Ülkemiz tarımında yeni bir dönemi başlatan ve çok önemli bir adım olan söz konusu yasanın yürürlüğe girdiği tarihten itibaren, hissedarların veya mirasçıların aralarında anlaşp,



Gökhan Ertürk

aile ortaklığı ya da şirket kurarak topraklarını bölmeden tarımsal üretimi sürdürüp gelirlerini hisseleri oranında paylaşabilmeleri mümkün kılındı. İlgili düzenleme, yeterli finansal gücü olmayan hallerde araziyi alan çiftçiye kredi desteği imkanı da sağlıyor. Tarla Büyütme Kredisi ile 5 yıl vade, hasatta ödeme imkanı ve sabit faiz oranı ile tarım arazisinin ekspertiz değerinin yüzde 75'ini finanse ediyoruz. Ayrıca kendi tarlasına sınır olan tarlayı satın almak isteyen üreticilere de finansman konusunda ek

kolaylıklar sağlıyoruz.

MODERN SULAMA PROJELERİNİN YÜZDE 100'Ü FİNANSE EDİLİYOR

"Aile Çiftçiliği Bankacılığı" bünyesinde, çiftçi ailelerimizin enerji verimliliği yatırımlarını artırarak tasarruf etmelerine de katkıda bulunmayı amaçlıyoruz. Yenilenebilir enerji kaynaklarıyla enerji maliyetlerinin düşürülmesine ve tasarruf sağlanmasına yönelik geliştirdiğimiz Tarımsal EKOkredi ürünümüz ile çiftçi ailelerine

modern sulama projelerinin yüzde 100'ünü finanse etme imkanı sunuyoruz. Böylelikle çiftçilerimiz, seraların yalıtımı, özellikle jeotermal kaynaklarla ısıtılan sera yapımı, sulama kuyuları için güneş panellerinin kurulması ve su tasarrufu için modern sulama sistemleri gibi yatırımlarını yine 5 yıl vade, hasatta ödeme imkanı ve sabit faiz oranı ile gerçekleştiriyor. Üstelik sera ve güneş enerjisi için projenin toplam bedelinin yüzde 75'ini kredilendirirken, sulama ekipmanları kredilerin-

de projenin tamamını finanse ediyoruz. Çünkü biliyoruz ki, klasik yöntem yerine yağmurlama ve damla sulama yöntemlerinin kullanılması durumunda toprağın randımanı yüzde 60'tan yüzde 90'a çıkıyor.

TARIM EKİPMANLARI KREDİSİ

Traktör gibi tarımsal makine ve ekipman parklarının, gelişmiş tarım ülkelerine kıyasla oldukça eski, ekonomik ömrünü tamamlamış cihazlardan oluşması, ülke ekonomisine her yıl önemli

ölçüde zarar veriyor. "Aile Çiftçiliği Bankacılığı" ile bu soruna yine 5 yıl vadeli, hasatta ödeme imkanı sağlayan ve sabit faiz oranlı Tarım Ekipmanları Kredisi ürünüyle çözüm sunuyoruz. Bu kapsamda çiftçiler, alacakları tarımsal makine ya da ekipmanın fatura ya da kasko değerinin yüzde 75'ini bu uzun vadeli kredi seçeneğiyle finanse edebiliyor.

KIRSAL KALKINMA PROJELERİNE 5 YILA VARAN VADELER

"Aile Çiftçiliği Bankacılığı" kapsamında hibe dışı projelere de finansman sağlamayı hedefliyoruz. Besicilikten süt hayvancılığın, kümes hayvancılığın meyveveçliğe uzanan tüm kırsal yatırım projelerini 5 yıla varan vadelerle, Kırsal Kalkınmaya Destek Kredisi ile finanse ediyoruz.

SEKERBANK TEDARİKÇİLER İLE ÇİFTÇİ İÇİN PAZARLIK EDİYOR

Türkiye'de tarımın en önemli sorunlarından birini de kolektif hareket edilememesinden kaynaklanan yüksek girdi maliyetleri oluşturuyor. Küçük aile çiftçileri tek başlarına ürünün fiyatını belirleyemiyor ve pazara erişemiyorlar. Bu açığı biz Şekerbank olarak, mazottan gübreye tüm tedarik ağı ile çiftçi müşterilerimize yerine pazarlık ederek kapatıyoruz. Bankamızın çiftçilere özel sunduğu Hasat Kart ile tarımsal girdi satan anlaşmalı işyerlerinden mazot, gübre, tohum ve ziraat ilaçları gibi alıverişlerini yapıyorlar. Çiftçilerimiz 5 ayı vayan faizsiz dönemlerle ödemesini hasat zamanı yapabiliyor.