

# “2023 HEDEFLERİ İÇİN YATIRIMLARI DESTEKLİYORUZ”

“Anadolu Bankacılığı”nı misyon edinen Şekerbank, istihdam sağlayan yatırımlara, ihracatın finansmanına öncelik vererek müşteri tabanını genişletmeye devam ediyor. Türkiye'nin sürdürülebilir büyümesini ve 2023 hedeflerine ulaşmasını desteklemek amacıyla üretimi, yatırımları ve ihracatı desteklerken, finansal kaynakları tabana yaymaya devam edeceklerini söyleyen Şekerbank Genel Müdürü Servet Taze, KOBİ'lere ve tarım sektörüne özellikle vurgu yapıyor.

6 3 yıl önce Anadolu'da sayıları yüz binleri bulan pancar kooperatifi üyesi çiftçilerin bir araya gelmesiyle kırsal kalkınmaya dayalı iktisadi gelişimi desteklemek için kurulan Şekerbank, bugün de aynı misyonu koruyarak üretimi destekliyor. “Anadolu Bankacılığı” misyonu ile ekonomik, çevresel ve sosyal boyutlarıyla sürdürülebilir kalkınmayı finanse ediyor. Bugün bankanın toplam kredi portföyünün yüzde 89'unu ticari krediler; yani tarım, esnaf, işletme, KOBİ ve kurumsal krediler oluşturuyor ve bu alanda banka, sektörde lider konumda.

“Kuruluşumuzdan gelen ‘Anadolu Bankacılığı’ misyonuyla sorumlu ve insan odaklı bankacılık yapıyoruz” diyen Şekerbank Genel Müdürü Servet Taze, Türkiye'nin büyüme hikayesinde banka olarak üstlerine düşen sorumluluğu yerine getireceklerini ifade ediyor. “Anadolu Bankacılığı” tarım ve KOBİ vurgusunu yapan Taze sorularımızı yanıtladı.

**Şekerbank 2016'yı nasıl geçiriyor? Yaşanan darbe girişiminin ardından bankacılık sektörünün performansını değerlendir misiniz?**

Kısa bir süre önce yaşadığımız olağanüstü günleri devlet ve milletimizin kenetlenmesiyle hep birlikte aştık. Bu süreçten daha da güçlenerek çıkan demokrasimizin ve ekonomimizin sağlam temellerinin verdiği güven ile Türkiye'nin yoluna daha güçlü bir

şekilde devam edeceğine olan inancımız tam. 15 Temmuz'un hemen ardından Merkez Bankası'nın likidite ve piyasaya yönelik aldığı önlemler, ekonomi yönetiminin güven verici mesajları, yapısal reformlara ilişkin atılan kararlı adımlar ve sektörümüzün gösterdiği kararlılıkla bu dönemde iyi bir sınav verdik. 15 Temmuz sonrası MB, ivedi şekilde aldığı likidite tedbirleri ile piyasaya yaklaşık 22 milyar TL para sağladı ve bunun önemli kısmını haftalık repo faizinden yaparak ortalama fonlama faizinin gerilemesini sağladı.

**Yabancı yatırımcının Türkiye piyasasına bakışı sizce nasıl?**

Kredi derecelendirme kuruluşlarının aceleyle gelmiş, haksız yorum ve aksiyonlarına rağmen Türkiye halen yabancı yatırımcılar nezdinde en güvenli limanlardan biri. Merkez Bankası verilerine göre; 12 Ağustos haftasında 186 milyon doları hisse senedi piyasasına, 476 milyon doları DİBS piyasasına olmak üzere yabancı sermaye girişi oldu. Bunun yanında; Şekerbank olarak 15 Temmuz'un hemen akabinde uluslararası piyasalardan sağladığımız yaklaşık 130 milyon dolar tutarındaki sendikasyon kredisi ile sektörümüze de moral veren bir gelişmeye imza attık. Farklı ülkelerden 11 bankanın katılımıyla sağlanan kredi, finans çevrelerince, Türk bankacılık sektörüne güvenin sürdürdüğünü teyit eden olumlu bir gelişme olarak değerlendirildi. Dünyada gelişmekte olan ülkeler lehine

## Şekerbank



para akışının devam ettiği şu dönemde Türkiye'nin, taşıdığı potansiyel ve istikrar sayesinde diğer gelişen piyasalara göre avantajlı konumunu fırsata çevireceğini düşünüyorum.

#### **Yılsonu beklentileriniz neler?**

Yıl başında ortaya koyduğumuz hedeflerimiz doğrultusunda üretimin, özellikle istihdam sağlayan yatırımların ve ihracatın finansmanına öncelik vererek geçmişten bu yana güçlü olduğumuz alanlarda müşteri tabanımızı genişletmeye devam ediyoruz. İç tasarrufların ve sermaye birikiminin az olduğu ülkemizde her seviyede yatırımların, üretimin, KOBİ'lerin, ihracatın desteklenmesi ve finans sektörü ile reel sektörün el ele büyümesi önem taşıyor. Yakaladığımız milli birlik ve beraberlik ruhuyla finans sektörü ve reel sektör el ele vererek, mevzuatsal teşvik edici adımların da katkısıyla bu yıl için hedeflenen yüzde 4,5 büyümeye rahatlıkla ulaşacağımıza inanıyorum. Bu büyüme küresel durgunluk ve dünya ticaretinin yavaş seyri göz önüne alındığında büyük başarı ve Türkiye bunu başaracak potansiyele fazlasıyla sahip.

**Türk iş dünyası son günlerde ülke ekonomisini destekleyici yatırım kararları alıyor. Şekerbank bu anlamda ne gibi çalışmalarda bulunuyor?**

Faizlerdeki düşme eğilimi önümüzdeki dönemde de devam edecektir. Son yapılan konut kredisi faiz düşüşünün kredilerin büyüme hızını desteklemesini bekliyoruz. Nitekim Şekerbank, konut kredisi faiz oranlarını düşüren öncü bankalardan oldu. Faiz oranlarımızı 1 - 24 ay vadelerde yüzde 0,89, 25-60 ay vadelerde ise yüzde 0,99'a çektik. Anadolu Bankacılığı misyonumuz doğrultusunda, özellikle gerçek ihtiyaç sahibi, ikametgah amacıyla ev sahibi olmak isteyen vatandaşların avantajlı faiz oranlarından faydalanmasını hedefliyoruz. Yakaladığımız milli birlik ve beraberlik duygusu ile imkanlarımız ölçüsünde bu süreçte katkı sağlamayı görev biliyoruz.

#### **Türkiye 2023 hedefi için Şekerbank neler yapacak?**

Tasarrufun harcanabilir gelirin bir fonksiyonu olduğu göz önüne alındığında tasarrufu artırmanın en doğru yolu harcanabilir geliri artırmaktan geçiyor. Ülke olarak harcanabilir gelirimizi artırmak da katma değeri yüksek ürünler üretmekten ve ihracat pazarımızı da genişletmekten geçiyor. Bu doğrultuda, üretim kaynaklı döviz girdisi sağlayacak projelere destek verip, özellikle Anadolu'daki KOBİ'lerin ihracatının finansmanında rol alacağız. Kurumsal ticari kredilerde ihracatın finansmanına ayırdığımız payı 2018 sonuna kadar yüzde 19'dan yüzde 25'e çıkarmayı hedefliyoruz. Bundan



#### **SERVET TAZE'DEN KRİTİK NOTLAR...**

- Yüzde 70'i Anadolu'da bulunan ve çoğu yarım asırdır aynı yerde hizmet veren yaygın şube ağıımız ve yerel bankacılıktaki uzmanlığımız sayesinde KOBİ, esnaf, küçük işletme ve tarım bankacılığında yaygın bir müşteri tabanına sahibiz.
- Yılın ilk yarısında da üretime desteğimiz artarak sürdü. 2016 Haziran sonu itibarıyla bu yıl ilk kez finansal hizmet sağladığımız işletme ve çiftçi sayısı bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 36 yükseldi. Kuruluşumuzdan gelen sorumlu bankacılık anlayışıyla ekonomiye değer katmak için her zamankinden daha da çok çalışıyoruz.
- Türkiye'nin tasarruf oranını artırmaya yönelik zorunlu BES uygulamasını sağlıklı ve sürdürülebilir büyümenin gereği olan uzun vadeli fon sağlanması açısından olumlu buluyoruz.
- Finansal kapsayıcılığı artırmak için Türkiye'nin ilk ve tek mikro finansman modelini uyguluyoruz. Finansal kaynaklara erişimi yetersiz kesimlerin özel bir kredilendirme süreciyle üretime dâhil edilmesi için yürüttüğümüz söz konusu proje kapsamında finansman sağladığımız kişilerin yüzde 42'sini kırsal bölgelerdeki üreten kadınlarımız oluşturuyor.



## BANKACILIK

sonra da ülkemizin sürdürülebilir büyümesini ve 2023 hedeflerine ulaşmasını desteklemek amacıyla üretimi, yatırımları ve ihracatı desteklemeye, hedeflerimize kararlılıkla yürüyerek finansal kaynakları tabana yaymaya devam edeceğiz.

**KOBİ'lerden büyük şirketlere kredi konusunda yarattığınız farklılıkları nasıl destekliyorsunuz? İhracat atağı için ne yapıyorsunuz?**

KOBİ'lerin, yani asıl üreten kesimin varlığı ve gelişimi Şekerbank için özel bir önem taşıyor. Kökleri Anadolu'ya dayanan ve üretime dayalı tabandan yükselen büyümenin önemine inanan bir banka olarak önümüzdeki dönemde de KOBİ'lerin yatırımlarını ve ticaretini, özellikle ihracata yönelik üretim yapan KOBİ'leri ve yine elbette tarımsal üretimi destekleyeceğiz. Üretim kaynaklı döviz girdisi sağlayacak projelere destek veriyoruz. Diğer taraftan ihracata yeni başlayan KOBİ'lerimize, uzman kadromuzla dış ticaret belge hazırlama sürecinin her aşamasında "ücretsiz dış ticaret danışmanlık ve belge hazırlama" hizmeti sunuyoruz.

Türkiye'de bir ilk olma özelliği taşıyan bu hizmet sayesinde, dış ticaret işlemi gerçekleştiren KOBİ'lerimizin işlemleri en kısa sürede eksiksiz ve sorunsuz bir şekilde tamamlanıyor. Bu çerçevede 2023 ihracat hedefi olan 500 milyar dolara ulaşılmasında üzerimize düşeni en iyi şekilde yapmayı hedefliyoruz.



### ŞEKERBANK'IN STRATEJİK BÜYÜME ALANLARI

**KOBİ VE TARIM KREDİLERİ** Önümüzdeki dönemde kaynaklarımızı daha da tabana yayarak üretimin, KOBİ'lerin ve ihracatın finansmanına odaklanacağız. Sektörün son yıllarda odaklandığı KOBİ ve tarım kredilerinde köklü uzmanlığımız var. KOBİ ve tarım kredilerine toplam krediler içerisinde ayırdığımız pay sektör ortalamasının 2 katının üzerinde, yüzde 55'lerde. KOBİ ve tarım bankacılığı bundan sonra da ana odağımız olacak. Çiftçiye, esnafa, küçük ve orta boy işletme sahiplerine kullandığımız kredilerin payını daha da artıracacağız.

**TABANA YAYGIN BANKACILIK** Tabana yaygın bankacılıkta önemli bir uzmanlığımız var. KOBİ'lerde müşteri başına kredi tutarı sektörde ortalama 146 bin TL civarında iken, Şekerbank'ta 63 bin TL. Operasyonel maliyeti yüksek olsa da Anadolu bankacılığı misyonumuz gereği çok sayıda tabana yaygın müşteri kitlesine ulaşarak sürdürülebilir ekonomik büyümeyi destekliyoruz. Bu doğrultuda hedefimiz, 2018 sonuna kadar 650 bin yeni çiftçi ve KOBİ müşterisine ulaşmak.

**KADIN GİRİŞİMLİĞİ** Kadın bankacılığı kapsamında yaptığımız çalışmalarla son bir yılda yaklaşık 7 bin 500 kadın girişimciye 300 milyon TL finansman sağladık. 2018 sonuna kadar da özellikle kırsal bölgelerde olmak üzere 28 bin kadın girişimciyi destekleyerek ekonomiye kazandırmayı hedefliyoruz. Bankacılık hizmetlerine dahil olmayan kırsal nüfusun, mikro finansman yöntemiyle finansal kaynaklara erişimini artırmayı ve kredi portföyümüzü daha da tabana yayarak finansal kapsayıcılığı artırmayı amaçlıyoruz.

**ENERJİ VERİMLİLİĞİNE DESTEK** Bankamızın 2009 yılında Türkiye'de bir ilk olarak geliştirdiği EKO kredi ile de enerji verimliliği alanındaki yatırımları uygun koşullarda destekledik. EKO kredi ile bugüne kadar 709 milyon TL'nin üzerinde finansman desteği sağladık. EKO kredi ile yapılan enerji verimliliği yatırımlarıyla 253 milyar kilowatt-saat enerji tasarrufu elde edilirken, 5,4 milyon ton karbondioksit salınımını engellendik. EKO kredi ile 2018 sonuna kadar 45 bin kişiyi daha enerji verimliliği ile tanıştırmayı ve sürdürülebilir kalkınmanın finansmanındaki öncü rolümüzü korumayı hedefliyoruz.