

Şekerbank'tan Anadolu KOBİ'lerine özel çözümler

ank



Orhan Karakaş

Şekerbank Kurumsal ve Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Orhan Karakaş, Şekerbank'ın 'Anadolu Bankacılığı' misyonu doğrultusunda, kuruluşundan bu yana 62 yıldır reel sektöre destek verdiğini hatırlatarak, "Türkiye'nin büyümesine önemli katkı sağlayan ihracatta, özellikle Anadolu KOBİ'lerine özel çözümler sunuyoruz" dedi.

yöntemiyle krediler sunuyoruz. Bugüne kadar bu kapsamda 28 bin çiftçi ve esnafımızı ilk kez bankacılık hizmetiyle tanıştırdık. Esnafımızın kapısı hep açık kalsın diye 60. kuruluş yıldönümümüz olan 2013'te "Kapımız Esnafa Açık" platformunu başlatarak her ayın 15'ini "Esnaf Günü" ilan ettik. 'Anadolu Bankacılığı' misyonu doğrultusunda, kuruluşundan bu yana 62 yıldır reel sektöre destek veren Şekerbank, Türkiye'nin büyümesine önemli katkı sağlayan ihracatta, özellikle Anadolu KOBİ'lerine özel çözümler sunuyor.

KOBİ'lere yönelik ticari kredi kartı ve ticari kredi uygulamalarınız hakkında bilgi verir misiniz?

"Üreten Kart" ürünümüz ile esnafımıza, bankamızda sahip olduğu kredi ve mevduat hesaplarına tek kart ile ulaşabilme ve tüm bankacılık ürünlerinin tek bir hesap özetiyle takip edebilmesi imkanı sağlıyor.

Diğer taraftan, Üreten Kart sayesinde iş yapılan bayi, distribütör ya da toptancı firmalarda pratik, güvenli ve düşük maliyetli bir ödeme sistemi de kullanılabilir. MasterCard tarafından yapılan değerlendirme sonucu "2014 Yılında Ticari Kartlarda Oransal Olarak En Hızlı Büyüyen Banka" ödülünü aldık.

'Ticari bankacılık' paketlerinin işletmelere sağladığı faydalar nelerdir?

Şekerbank, inşaat, gıda-tarım, turizm, eğitim, sağlık ve enerji sektörleri başta

olmak üzere öncelikli olarak KOBİ segmentine, özellikle küçük işletmelerin finansmanına odaklanmayı kendisine hedef olarak belirlemiştir. KOBİ'lere de hem işletme sermayesi hem de yatırımların finansmanına yönelik kısa, orta ve uzun vadeli kredi ürünleri sunmaktayız. Farklı nakit akışları olan turizm ve tarım sektörlerinde faaliyet gösteren işletmelere yönelik olarak turizm destek kredisi, tarımsal demirbaş kredisi, organik tarım ve sera kredisi, bahçe tarla alım kredisi, modern sulama ekipmanları ve hayvancılık yatırım kredisi gibi esnek ödemeli krediler de sunmaktayız. KOBİ segmentinde yer alan işletmelerin taşıt ve gayrimenkul ihtiyaçları için de ticari taşıt ve ticari gayrimenkul kredilerimiz bulunmaktadır.

Şekerbank olarak ticari bankacılıkta kısa ve uzun vadedeki hedeflerinizi özetler misiniz?

Banka olarak, belli alanlara odaklanarak ve bu alanlarda hizmet farkı yaratarak ilerlemeye devam edeceğiz. Yaygın şube ağımız ile güçlü mevduat yapımız sayesinde, finansman olanaklarımızı genişleterek, üretimi ve üreticilerimizi artan ölçüde desteklemeye devam ediyoruz. KOBİ'lerin bizimle büyümesini ve onların bankası olmayı istiyoruz. Banka olarak, KOBİ'lerin faaliyet ve nakit akışlarına en uygun ürün ve hizmetleri sunmayı amaçlıyoruz. Enerji verimliliği alanında sektörde bir ilk olan EKOkredi ile önümüzdeki dönemde de büyümeye devam edeceğiz.

Şekerbank olarak işletmelere sunduğunuz 'ticari bankacılık' hizmetlerinizden bahsedebilir misiniz?

Kuruluş misyonu üretimi desteklemek olan bir banka olarak, ülkemizdeki KOBİ'lerin, yani asıl üreten kesimin varlığı ve gelişimi Şekerbank için özel bir önem taşıyor. Toplam kredi portföyümüzün yüzde 88'ini ticari krediler; yani tarım, esnaf, işletme, KOBİ ve ticari-kurumsal krediler oluşturuyor. KOBİ'lerin işletme sermayesine yönelik kredi taleplerinin yanı sıra orta ve uzun vadeli yatırımlarının finansmanına yönelik kredi taleplerinin de artacağı öngörüsüyle söz konusu talepleri uygun ödeme koşullarıyla ve uzman hizmet anlayışımızla karşılamayı amaçlıyoruz. Bu kapsamda Şekerbank olarak, 2011 yılında "Dünyanın KOBİ Kredileri teminatlı ilk Varlık Teminatlı Menkul Kıymet (VTMK) ihracatını" gerçekleştirdik. Bu aynı zamanda Türkiye'nin de ilk VTMK ihracatıydı. Öte yandan, bankacılık hizmetiyle tanışmamış kesimlere özel mikro finansman